

## (Junior) Key Account Manager im Außendienst LEH & C&C (m/w/d)

„Coffee is my life, and that of many other people“ – damit begründet Firmengründer Massimo Zanetti seine Leidenschaft. Was 1973 in Bologna begonnen hat ist heute ein international bekanntes Unternehmen, vertreten in 110 Ländern der Welt. Mit einer Markenbekanntheit von 93 Prozent kennt beinahe jede Österreicherin bzw. jeder Österreicher die Marke Segafredo. Längst genießt man die exklusiven Caffè-Spezialitäten nicht mehr nur in der Gastronomie, sondern auch im Büro und den eigenen vier Wänden.

Wir suchen ab Oktober 2021 eine/n

## (Junior) Key Account Manager

im Außendienst LEH & C&C (m/w/d)

Gebiet Westösterreich  
(Vorarlberg, Tirol, Osttirol, Teile von Salzburg & Kärnten)  
in Vollzeit (38,5 Wochenstunden)

### ZU IHREN AUFGABEN ZÄHLEN

- Effiziente Betreuung und Beratung unserer Kunden (LEH & C&C Märkte + Zentralen, wie die Eurogast und Transgourmet) und die Sicherstellung einer optimalen Positionierung unseres vielfältigen Produktsortiments
- Aufbau, Pflege und strategische Weiterentwicklung von Kundenbeziehungen
- Vorbereitung und Abwicklung von Listungs- und Jahresgesprächen inkl. Kontrolle der Kundenvereinbarungen
- Intensives Beziehungsmanagement sowie lösungsorientierte Kundenbetreuung
- Preis- und Vertragsverhandlungen im direkten Kontakt mit Einkäufern der jeweiligen Märkte
- First Voice to the customer – erster Ansprechpartner für unsere Kunden
- Laufende Beobachtung und Analyse der Marktentwicklung
- Markt- und Wettbewerbsanalysen (z.B. mit Nielsen-Daten) sowie Evaluierung von Aktionen am POS
- Steuerung von Produkteinführungen in Zusammenarbeit mit dem Marketing (z.B. Volumenplanung, kundenspezifische Launch-Aktivitäten etc.)
- Mitarbeit bei Marktanalysen sowie Markt- und Mitbewerberbeobachtung
- Erstellung Forecast und regelmäßiges Reporting
- Hohe Reisebereitschaft (auch mehrtägige nationale Dienstreisen) – Sie sind der Mann/die Frau im Westen – immer im Auftrag der Bohne unterwegs

### DAS BRINGEN SIE MIT

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung auf Maturaniveau
- Erste Berufserfahrungen im Vertrieb, idealerweise in der FMCG-Branche bzw. im Handel
- Fließende Deutsch- sowie Englischkenntnisse
- ausgeprägtes Verhandlungstalent und Durchsetzungsvermögen im Umgang mit Geschäftspartnern
- Proaktive und überzeugende Persönlichkeit mit souveränem Auftreten
- Teamplayer mit ausgeprägter Sozial- und Kommunikationskompetenz
- Hohe Ziel- und Ergebnisorientierung
- Selbstständige Arbeitsweise und Eigeninitiative
- Hands-on Mentalität, Loyalität und Vertrauenswürdigkeit
- Analytisches Denken
- Sicherer Umgang mit MS Office-Paket
- Führerschein Klasse B

### DAS BIETEN WIR IHNEN

- Verantwortungsvolles Aufgabengebiet mit Gestaltungsspielraum
- Ein engagiertes, kollegiales und wertschätzendes Team
- Spannende Weiterbildungs- & Karriereöglichkeiten
- Firmen-PKW
- Sport- und Freizeitangebote
- Wir begegnen einander mit Offenheit, Ehrlichkeit & Respekt
- Maßnahmen zur betrieblichen Gesundheitsförderung
- Ihr Gehalt wird auf Grundlage Ihrer fachlichen und persönlichen Kompetenzen marktkonform und leistungsgerecht bezahlt. Aus gesetzlichen Gründen weisen wir darauf hin, dass ein KV-Mindestgehalt von ca. 28.000,00 EUR brutto gilt.

Sie verfügen über ein ausgeprägtes Verhandlungstalent, immer auf Achse zu sein bereitet Ihnen Freude und eine lösungsorientierte Kundenbeziehung liegt Ihnen am Herz? Dann sind Sie bei uns genau richtig!

Bewerben Sie sich jetzt unter [karriere@segafredo.at](mailto:karriere@segafredo.at)  
Auf Ihre Bewerbung freut sich Sarah Aichinger, HR-Managerin!